

# Horaire des séminaires



## Lancement d'une entreprise

2012

HIVER

# Janvier 2012

## Lancement d'une entreprise

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
						1
2 CONGÉ	3 CONGÉ	4 CONGÉ	5 CONGÉ	6 CONGÉ	7	8
9 Journée pédagogique	10 Journée pédagogique	11	12	13	14	15
16	17 Être entrepreneur 9h-12h	18 Formes juridiques 9h-12h	19	20	21	22
23 Plan d'affaires et l'étude de marché 9h-12h	24	25	26	27 Marketing de soi I 9h-12h  Comptabilité (base) 13h30-16h30	28	29
30	31 Outils Internet et Étude de marché 9h-12h					

# Février 2012

## Lancement d'une entreprise

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
		<b>1</b> L'art de bien s'entourer 9h-12h	<b>2</b> Marketing/Promotion I 9h-12h  Marketing/Promotion II 13h-16h	<b>3</b> Marketing de soi II 9h-12h	4	5
<b>6</b> Gestion des opérations et Préparation du budget 9h-12h	<b>7</b> Planification stratégique 9h-12h	<b>8</b> Achat/Vente d'une entreprise 9h-12h	<b>9</b> Marketing/Promotion III 9h-12h	10	11	12
13	<b>14</b> Marketing de soi III 9h-12h	<b>15</b> CSST: La prévention, j'y travaille! 9h-12h	<b>16</b> Gestion du temps et outils utiles I 9h-12h  Gestion du temps et outils utiles II 13h-16h	<b>17</b> <b>Journée pédagogique</b>	18	19
<b>20</b> Financement 9h-12h	21	22	<b>23</b> Techniques de vente en affaires I 9h-12h  Techniques de vente en affaires II 13h-16h	<b>24</b> Savoir vivre et bienséance en affaires 9h-12h	25	26
27	<b>28</b> Succès en affaires I 9h-12h Service à la clientèle I 13h-16h	<b>29</b> Normes minimales du travail 9h-12h				

# Mars 2012

## Lancement d'une entreprise

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
			1	2 Rédaction en affaires 9h-12h	3	4
5 CONGÉ	6 CONGÉ	7 CONGÉ	8 CONGÉ	9 CONGÉ	10	11 Changement d'heure!!
12	13	14 Service à la clientèle II 9h-12h  Service à la clientèle III 13h-16h	15 Marketing/Promotion I 9h-12h  Marketing/Promotion II 13h-16h	16 Journée pédagogique	17	18
19 Plan d'affaires et l'étude de marché 9h-12h	20	21 Faire une soumission 9h-12h	22  Aspects juridiques reliés à la sous-traitance 13h-16h	23	24	25
26 Communication interpersonnelle I 9h-12h  Communication interpersonnelle II 13h-16h	27 Outils Internet et Étude de marché 9h-12h	28	29 Marketing/Promotion III 9h-12h	30  Comptabilité (base) 13h30-16h30	31	

# Avril 2012

Lancement d'une entreprise

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
						1
2 Gestion des operations et Preparation du budget 9h-12h	3 Créativité: l'outil des gens en affaires 9h-12h Succès en affaires II 13h-16h	4	5 Gestion du temps et outils utiles I 9h-12h Gestion du temps et outils utiles II 13h-16h	6 CONGÉ	7	8
9 CONGÉ	10	11 Séminaire d'info fiscal pour les PME 9h-12h (à confirmer)	12 Techniques de vente en affaires I 9h-12h Techniques de vente en affaires II 13h-16h	13	14	15
16 Financement 9h-12h	17	18 L'art de bien s'entourer 9h-12h	19 CSST: La prevention, j'y travaille! 9h-12h	20	21	22
23 Succès en affaires I 9h-12h Service à la clientele I 13h-16h	24 Être entrepreneur 9h-12h	25 Formes juridiques 9h-12h	26	27 Journée pédagogique	28	29
30 Service à la clientele II 9h-12h Service à la clientele III 13h-16h						

# Mai 2012

## Lancement d'une entreprise

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
	1	2 Normes minimales du travail 9h-12h  Plan d'affaires et l'étude de marché 13h-16h	3	4 Marketing de soi I 9h-12h	5	6
7 Communication interpersonnelle I 9h-12h  Communication interpersonnelle II 13h-16h	8	9 Gestion des opérations et Préparation du budget 9h-12h	10	11 Marketing de soi II 9h-12h	12	13
14 Planification stratégique 9h-12h	15 Achat/Vente d'une entreprise 9h-12h	16 Financement 9h-12h	17 Marketing/Promotion I 9h-12h  Marketing/Promotion II 13h-16h	18 Rédaction en affaires 9h-12h  Comptabilité (base) 13h30-16h30	19	20
21 <b>CONGÉ</b>	22 Marketing de soi III 9h-12h	23	24 Marketing/Promotion III 9h-12h	25 <b>Journée pédagogique</b>	26	27
28	29 Créativité: l'outil des gens en affaires 9h-12h  Succès en affaires II 13h-16h	30	31 Gestion du temps et outils utiles I 9h-12h  Gestion du temps et outils utiles II 13h-16h			

# Juin 2012

## Lancement d'une entreprise

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
				1	2	3
4 Journée pédagogique	5 Savoir vivre et bienséance en affaires 9h-12h	6 Outils Internet et Étude de marché 9h-12h	7 Techniques de vente en affaires I 9h-12h Techniques de vente en affaires II 13h-16h	8	9	10
11	12 Faire une soumission 9h-12h	13 Aspects juridiques reliés à la sous-traitance 9h-12h	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	