

Séminaires de formation

Lancement d'une entreprise

Hiver 2012



CFP Maurice-Barbeau

Voici la liste des séminaires de formation pour la session Hiver 2012

THÈME	RESSOURCE	RÉFÉRENCE	DATES	✓
Achat et vente d'une entreprise	Me Jean-Sébastien Boucher	Module 1	08/02/12, 9h-12h 15/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Aspects juridiques reliés à la sous-traitance	Me Jean-Sébastien Boucher	Module 1	22/03/12, 13h-16h 13/06/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Communications interpersonnelles en entreprise (1)	Colette Normandeau	Module 5	26/03/12, 9h-12h 07/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Communications interpersonnelles en entreprise (2)	Colette Normandeau	Module 5	26/03/12, 13h-16h 07/05/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Comptabilité (notions de base)	Renée Dionne	Module 5	27/01/12, 13h30-16h30 30/03/12, 13h30-16h30 18/05/12, 13h30-16h30	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Créativité : l'outil des gens en affaires	Colette Normandeau	Modules 1 à 6	03/04/12, 9h-12h 29/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
CSST : La prévention, j'y travaille	Mouhamed Thiam	Modules 1 à 6	15/02/12, 9h-12h 19/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Être entrepreneur (e)	Me Jean-Sébastien Boucher	Module 1	17/01/12, 9h-12h 24/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Outils Internet et Étude de marché	Jean-François Roy	Module 3 et 4	31/01/12, 9h-11h 27/03/12, 9h-11h 06/06/12, 9h-11h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Faire une soumission (gouvernement & secteur privé)	Me Jean-Sébastien Boucher	Module 1	21/03/12, 9h-12h 12/06/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Financement de l'entreprise	Michel Laroche	Module 6	20/02/12, 9h-12h 16/04/12, 9h-12h 16/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Formes juridiques reliées au démarrage d'une entreprise	Me Jean-Sébastien Boucher	Modules 1 et 3	18/01/12, 9h-12h 25/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Gestion du temps et les outils utiles (1)	Pierre Zicat	Modules 1 à 6	16/02/12, 9h-12h 05/04/12, 9h-12h 31/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Gestion du temps et les outils utiles (2)	Pierre Zicat	Modules 1 à 6	16/02/12, 13h-16h 05/04/12, 13h-16h 31/05/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
L'art de bien s'entourer	Diane Bourbeau & Claire Fradette	Module 5	01/02/12, 9h-12h 18/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
La gestion des opérations dans l'entreprise & préparation du budget	Michel Laroche	Module 5	06/02/12, 9h-12h 02/04/12, 9h-12h 09/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Le plan d'affaires et l'étude de marché	Michel Laroche	Modules 1, 2 et 3	23/01/12, 9h-12h 19/03/12, 9h-12h 02/05/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Le succès en affaires (1)	Colette Normandeau	Modules 1 à 6	28/02/12, 9h-12h 23/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Le succès en affaires (2), Fin de parcours	Colette Normandeau	Modules 1 à 6	03/04/12, 13h-16h 29/05/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Les normes minimales du travail	Inspecteur de la CNT	Module 1	29/02/12, 9h-12h 02/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Marketing de soi (1)	Diane Bourbeau & Claire Fradette	Module 4	27/01/12, 9h-12h 04/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Marketing de soi (2)	Diane Bourbeau & Claire Fradette	Module 4	03/02/12, 9h-12h 11/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Marketing de soi (3)	Diane Bourbeau & Claire Fradette	Module 4	14/02/12, 9h-12h 22/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Marketing-Promotion (1)	Pierre Zicat	Module 3 et 4	02/02/12, 9h-12h 15/03/12, 9h-12h 17/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Marketing-Promotion (2)	Pierre Zicat	Module 3 et 4	02/02/12, 13h-16h 15/03/12, 13h-16h 17/05/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Marketing-Promotion (3)	Pierre Zicat	Module 3 et 4	09/02/12, 9h-12h 29/03/12, 9h-12h 24/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Planification stratégique	Me Jean-Sébastien Boucher	Modules 1 à 6	07/02/12, 9h-12h 14/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Rédaction en affaires	Pierre-Alexandre Morneau-Caron	Module 3	02/03/12, 9h-12h 18/05/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Savoir vivre et bienséance en affaires	Martin Gagné	Modules 1 à 6	24/02/12, 9h-12h 05/06/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Séminaire d'information fiscale pour les PME	Agence des douanes et du revenu du Canada et Revenu Québec	Module 6	11/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/>
Service à la clientèle : l'avantage concurrentiel (1)	Colette Normandeau	Module 4	28/02/11, 13h-16h 23/04/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Service à la clientèle : l'avantage concurrentiel (2)	Colette Normandeau	Module 4	14/03/12, 9h-12h 30/04/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Service à la clientèle : l'avantage concurrentiel (3)	Colette Normandeau	Module 4	14/03/12, 13h-16h 30/04/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Techniques de vente en affaires (1)	Pierre Zicat	Module 4	23/02/12, 9h-12h 12/04/12, 9h-12h 07/06/12, 9h-12h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
Techniques de vente en affaires (2)	Pierre Zicat	Module 4	23/02/12, 13h-16h 12/04/12, 13h-16h 07/06/12, 13h-16h	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>