

Au **Centre** de ma réussite

Juin 2009

L'information Centre de formation professionnelle Barbeau



Spécial
Bijouterie-joaillerie
et Représentation
professionnelle

Bijouterie-joaillerie maintenant en enseignement individualisé

De nombreux avantages pour les élèves

Afin d'offrir un encadrement souple et beaucoup plus flexible, la formation de Bijouterie-joaillerie au Centre de formation professionnelle Maurice-Barbeau est maintenant offerte en enseignement individualisé et ce, de jour ou de soir. Ce type d'enseignement comporte de nombreux avantages : la possibilité de débiter plus rapidement, l'opportunité d'être maître de ses apprentissages, d'évoluer à son propre rythme et de progresser beaucoup plus vite vers l'atteinte du diplôme.

LES PERSPECTIVES D'EMPLOIS

De plus, les « entrées périodiques et sorties variables » (EPSV) favorisent grandement le placement de l'élève sur le marché du travail. Les finissants diplôment à différents moments de l'année plutôt que tous en même temps; ce qui sature beaucoup moins le marché du travail. L'avenir semble prometteur pour les bijoutiers-joailliers qui demeurent très en demande dans les bijouteries et les ateliers spécialisés. L'industrie a besoin de nos finissants, et ce, à Québec tout comme en région.

LES AVANTAGES D'ÉTUDIER EN SOIRÉE

Pour les « lèves tard » ou pour ceux qui occupent un emploi dans la matinée, l'horaire de soir s'avère très intéressant. Débutant à 15 h 30, cette formule comporte de nombreux avantages. La tranquillité des locaux et l'ambiance beaucoup plus calme en soirée demeurent fortement appréciées.

LE DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRENEURIAT CHEZ LES ÉLÈVES DE BIJOUTERIE-JOAILLERIE

Tout au long de leur formation, les élèves de Bijouterie-joaillerie ont l'opportunité de par-

ticiper à différents projets permettant de développer leur potentiel entrepreneurial. Au même titre que sur le marché du travail, les élèves sont amenés à mettre leur talent à l'œuvre dans le but d'offrir un produit ou un service à la population. Par exemple, les élèves s'occupent de la gestion de la Boutique de vente située au Centre. Ces derniers voient à la conception des bijoux, la mise en marché des produits ainsi que la vente et le service à la clientèle qui en découlent. De plus, d'autres projets sont réalisés en collaboration avec différents partenaires, tels que les bijouteries Jacobus par exemple qui apprécient grandement le travail de nos élèves.

LE PROFIL D'ÉLÈVE RECHERCHÉ

Les gens qui aiment travailler de leurs mains, qui sont minutieux et qui possèdent une bonne dextérité manuelle et digitale apprécieront ce métier des plus valorisant. La formation s'adresse à tous ceux et celles qui aiment apprendre dans la pratique et manipuler des outils et de la machinerie dans le but de créer, de reproduire ou de réparer un bijou.

TÉMOIGNAGES D'ÉLÈVES DE BIJOUTERIE-JOAILLERIE



Héléne Giroux et Vanessa Tardif, toutes deux joaillières au banc à l'Atelier Pontbriand.

« Ma formation en Bijouterie-joaillerie m'a permis d'acquérir la préparation nécessaire pour affronter la réalité du marché du travail. Lorsque je suis arrivée en emploi, je me suis sentie outillée et en confiance. Les enseignants m'ont aidé à développer l'autonomie et le sens des responsabilités tout en m'encourageant à persévérer dans mon cheminement. Au départ, j'hésitais entre la formation professionnelle ou collégiale, mais les nombreuses heures réservées à l'apprentissage concret, en atelier, ont influencé mon choix et j'en suis très satisfaite ».

— Héléne Giroux

« Au Centre de formation professionnelle Maurice-Barbeau, l'équipement est à la fine pointe du marché du travail. Nous venons chercher toutes les techniques nécessaires pour performer en emploi et être polyvalents. Les enseignants sont des professionnels et ils nous motivent grandement à développer notre talent, mais aussi à acquérir des attitudes professionnelles indispensables en emploi. Grâce à la Boutique du centre, j'ai eu l'occasion de monter des vitrines, d'accueillir des clients et de participer à la mise en marché et à la vente de bijoux tout comme en milieu de travail ».

— Vanessa Tardif



La formation de 4 mois en Représentation professionnelle : Un emploi payant, rapidement!

Dès le mois d'août prochain, le nouveau programme de Représentation professionnelle entre en vigueur au Centre de formation professionnelle Maurice-Barbeau. L'actualisation des contenus de cours permettra aux élèves d'apprivoiser les récentes tendances de l'industrie en plus d'exploiter davantage les nouvelles technologies.

POURQUOI S'INSCRIRE EN REPRÉSENTATION PROFESSIONNELLE?

- Développer les compétences recherchées chez les représentants : communication efficace, techniques de vente, prospection, gestion du temps, gestion de territoire, marketing de soi et plus encore.
- Perfectionner ses connaissances dans le domaine de la vente et de la représentation.
- Enrichir son expérience sur le marché du travail : 25 % de la formation est réservée à

l'apprentissage en entreprise via l'alternance travail-études et les stages.

- Apprendre ou perfectionner son anglais des affaires.
- Obtenir un diplôme en 4 mois seulement! (450 heures).
- Améliorer son employabilité. Cette formation fait partie du « top 50 » des programmes de formation professionnelle offrant les meilleures perspectives d'emploi au Québec.

À QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION?

À tous les passionnés du milieu de la vente et des communications qui désirent intégrer rapidement le marché du travail, être bien rémunérés et exercer un métier passionnant!

QUEL DIPLÔME LA FORMATION PERMET-ELLE D'OBTENIR?

La formation mène à l'obtention d'une Attestation de spécialisation professionnelle reconnue des employeurs.

QUELS SONT LES PRÉALABLES À CETTE FORMATION?

Est-il nécessaire de posséder le diplôme d'études professionnelles en Vente-conseil pour être admis en Représentation professionnelle? Non. La formation est admissible à tous ceux et celles qui possèdent un minimum de 2 ans d'expérience dans le domaine de la vente ou encore qui ont obtenu un diplôme de niveau professionnel ou collégial.



REPRÉSENTATION PROFESSIONNELLE

Durée	450 heures (4 mois)
Début des cours	Août 2009
Référence Emploi-Québec	18 % (2007-2008)
Lieu d'exercice de l'emploi	Sur la route, dans les bureaux
Préalables à la formation	DEP, expérience en vente
Nombre de personnes à l'emploi	41 000
Salaire annuel	52 000 \$
Demande de main-d'œuvre	Modérée
Perspectives	Favorables
Taux de chômage estimé	Faible

TÉMOIGNAGES DE RÉUSSITE D'ÉLÈVES EN REPRÉSENTATION PROFESSIONNELLE



Éric Richard

« Même si j'avais de l'expérience en vente, ma formation en Représentation a été très enrichissante. J'ai appris à bien gérer un territoire de vente et à mieux interagir avec les différents types de clients. Comme le temps c'est de l'argent, ce 4 mois a été tout un investissement. Je suis certain d'avoir sauvé de 2 à 3 ans d'essais et d'erreurs sur le marché du travail. Mon passage à Maurice-Barbeau m'a permis de rentabiliser mon temps et de perfectionner mon approche de vente ».

— **Éric Richard,**

Représentant, Fastenal, Canada, Secteur industriel

« Je ne connaissais pas la formation en Représentation. Je suis allé rencontrer les étudiants, et j'ai vraiment été enchanté de voir à quel point cette formation est concrète. J'ai engagé l'un des finissants et je le trouve efficace.

Je pense que les employeurs qui cherchent des représentants auraient avantage à considérer les étudiants du Centre de formation professionnelle Maurice-Barbeau ».

— **Kevin Amstel,**

Directeur régional Québec, Fastenal, Canada



Marie-Claude Pilon

« Avant même de commencer ma formation au CFPMB, je savais que je désirais travailler dans le milieu sportif. Alors, dès mon arrivée, j'y ai jumelé chaque travail demandé. Avec de l'engagement, de la persévérance et beaucoup de ténacité, j'ai réussi à atteindre mon objectif.

Étudier en Représentation m'a aidé à développer des techniques de base dans le domaine. Ce que j'y ai appris me servira tout au long de ma carrière. La formation en Représentation nous donne des outils pour notre entrée sur le marché du travail.

Les professeurs sont d'un appui constant. Ils sont tous de bons modèles à suivre ».

— **Marie-Claude Pilon,**

Représentante, CCM Reebok, Secteur Sport



Chantal Jobin

« La formation en Représentation m'a permis de décrocher l'emploi de mes rêves en tant que représentante des ventes.

Les périodes de stage en entreprise, la pratique des techniques de vente et de représentation, m'ont permis de démontrer plus d'assurance et d'aisance vis-à-vis les employeurs ainsi que les clients.

Ce qui distingue le CFPMB, c'est le professionnalisme du personnel enseignant ainsi que l'appui qui nous est offert pendant et après notre formation dans nos démarches de recherche d'emploi ».

— **Chantal Jobin,**

Gérante de territoire, Quaker/Tropicana/Gatorade (QTG),
Secteur Alimentation

PROCHAINES SÉANCES D'INFORMATION

du CFP Maurice-Barbeau

Vente-conseil mardi 18 août

Bijouterie-joaillerie mardi 18 août

Représentation professionnelle mardi 18 août

Toutes les rencontres ont lieu à 19 h
au Centre de formation professionnelle
Maurice-Barbeau.

DÉBUT DES COURS

au CFP Maurice-Barbeau

**Bijouterie-joaillerie de jour
ou de soir,
Représentation professionnelle de jour,
Vente-conseil de jour :**

- 24 août 2009

**Lancement d'une entreprise (ASP)
et Service à la clientèle (AEP) :**

- Admission continue

**Dessin de bâtiment en enseignement
individualisé de jour :**

- Janvier 2010 (cohorte d'août 2009 : complet)

Photographie de jour et de soir :

- Complet

AU CENTRE DE VOTRE RÉUSSITE



Centre
de formation professionnelle
Maurice-Barbeau
Commission scolaire des Découvreurs

920, rue Noël-Carter, Québec, QC G1V 4B1

info@cfpmb.com

418 652-2184

www.cfpmb.com

Commission scolaire
des **D**écouvreurs